

Sie sind erfahrener Verkäufer – beim Kunden vor Ort und per Videokonferenz. Sie haben Erfahrung in der Bestandskunden-Entwicklung und in der Neukunden-Akquisition. Sie können neue Projekte identifizieren und gewinnen. Nicht theoretisch, sondern praktisch, mit nachgewiesener Erfahrung. Bei uns können Sie Erfahrung, Kenntnisse und Fähigkeiten in ein innovatives Umfeld einbringen.

Verkäufer Flexible Verpackungen (m/w/d)

Neukunden und Bestandskunden

Gascogne Flexible Germany ist eine Tochter der europaweit tätigen französischen Gascogne S.A. In **Linnich** (Nähe Aachen, Mönchengladbach). Wir bedrucken, beschichten und kaschieren Verpackungsmaterialien aus Papier, Folien und Aluminium für die Kosmetik, Nahrungs- und Arzneimittelindustrie. Die Gascogne S.A. beschäftigt insgesamt rund 1.500 Mitarbeiter an vielen Standorten in Europa - 100 in Linnich.

Erfolg sichern, Innovationen voranbringen – Ihre Verantwortungen und Aufgaben:

- Systematisches Gewinnen neuer Kunden und Projekte,
- Absichern und Ausbauen der geschäftlichen Beziehungen zu bestehenden Kunden,
- Identifizieren und Gewinnen neuer Projekte durch Aufnehmen von Kundenanforderungen und Erstellen von Produktkonzepten in Zusammenarbeit mit unserer Anwendungstechnik,
- Preise kalkulieren und Führen von Verhandlungen über Preise, Konditionen, Volumina und Verträge,
- Aktives Umsetzen der Vertriebs- und Marketingstrategie inkl. Messeaktivitäten,
- Eigenständiges Planen und Durchführen von Reise- und Besuchsaktivitäten.

Was suchen wir, was sollte ihr Profil sein:

- Sie verkaufen seit einigen Jahren flexible Verpackungen,
- mit einem kaufmännischen, technischen Berufsabschluss und mehrjähriger Verkaufserfahrung,
- Ihr Englisch ist verhandlungssicher,
- Sie haben „Biss“, Eigeninitiative, Eigenorganisation, arbeiten selbstständig, sind zielorientiert,
- sind mobil und reisebereit in der DACH-Region – allerdings nur wenige Tage im Monat.

Erwarten Sie von uns:

- einen eigenverantwortlichen Arbeitsplatz in einem spannenden Unternehmen,
- die Möglichkeit von tageweiser mobiler Arbeit, ansonsten Arbeitsplatz vor Ort und beim Kunden,
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und eine zukunftssichere Entgeltentwicklung,
- flache Hierarchien, Teamwork und die Möglichkeit, das Arbeitsumfeld aktiv mitzugestalten,
- eine hausinterne Kantine, genügend eigene Parkplätze und einen Firmenwagen.

Interessiert? Gern hören wir von Ihnen und führen ein erstes Gespräch ... Ihre E-Mail-Bewerbung senden Sie bitte an: